



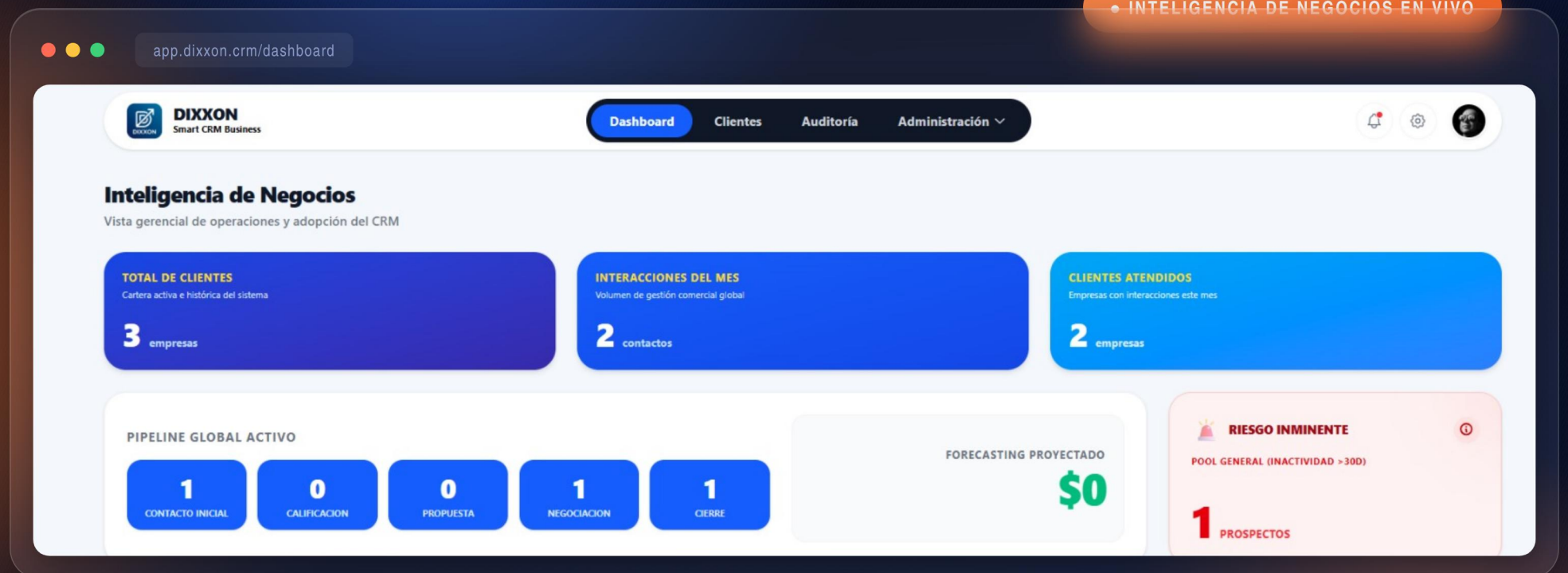
DESARROLLADO POR
SMART-SITE

SMART CRM BUSINESS

TUS CLIENTES, BAJO CONTROL TOTAL. MÁS VENTAS, **CERO FUGAS.**

El CRM que centraliza tu fuerza de venta, elimina fugas de información entre vendedores y convierte cada interacción en más cierres.

• INTELIGENCIA DE NEGOCIOS EN VIVO



WhatsApp integrado

Historial completo de conversaciones centralizado en el perfil de cada cliente.



Rutas inteligentes

Optimiza cada visita de campo por proximidad geográfica y reduce tiempos.



Cero fugas de datos

Bloqueo de exportación masiva y auditoría inmutable por usuario, IP y fecha.



PWA ultra ligera

Funciona con conexión intermitente. Carga en menos de 2.5 segundos.



Reportes en 1 clic

Exporta a Excel y PDF al instante, con métricas y pipeline en tiempo real.



Planes y facturación 100% en Bolívares

Software empresarial de clase mundial, sin trabas de pago en divisas ni conversiones complicadas.

Bs.

Agenda tu demo gratuita →

Smart-Site ZP, C.A. — desarrollador de Dixon

RIF: J-30875400-5

+58 414-1292631 · +58 416-4151745

ventas@smartsite.com.ve



DESARROLLADO POR
SMART-SITE

TODO LO QUE HACE DIXXON

Un CRM completo, no solo una libreta de contactos.

Arquitectura API-First / Mobile-First diseñada para centralizar tu gestión comercial, proteger la información de tu cartera y darle a la gerencia visibilidad total — en oficina y en campo.

Pipeline Comercial & Forecasting

- Embudo por etapas: contacto, calificación, propuesta, negociación y cierre.
- Forecasting automático según la madurez de cada negocio abierto.
- Customer 360: RIF, sector, volumen de compra y contactos clave.

Seguridad Multivendedor (RBAC)

- Cada asesor ve solo su cartera; la gerencia mantiene visión global y auditoría.
- Regla de Oro: un cliente pertenece a un solo vendedor, con traspasos controlados.
- Regla de 45 días: prospectos inactivos se liberan al Pool General.

Agenda e Interacciones Omnicanal

- Calendario integrado para visitas, llamadas y reuniones.
- Registro centralizado: WhatsApp, llamadas, correos y visitas presenciales.
- Estados por interacción: pendiente, realizada o cancelada.

WhatsApp Integrado

- Historial inalterable de mensajes y notas asociado al perfil del cliente.
- Base lista para alertas y seguimiento automático.
- Sin dispersión de conversaciones en celulares personales.

Geolocalización & Rutas

- Registro GPS por cliente y sucursal.
- Rutas comerciales optimizadas por proximidad geográfica.
- Menos tiempo de traslado, más visitas efectivas por día.

Reportes, BI & Integración ERP

- Dashboard gerencial con adopción diaria (DAU) y embudo global.
- Exportación a Excel y PDF con un clic.
- Sincronización bidireccional con tu ERP: inventario, facturación y cobranza.

• GESTIÓN DE CLIENTES, EN VIVO

app.dixxon.crm/clientes

DIXXON
Smart CRM Business

Dashboard Clientes Auditoría Administración

Gestión de Clientes

Cartera de clientes y prospectos

Ordenar por Nombre Asc

EMPRESA	ZONA	ETAPA	PROBABILIDAD	CREADO EN	ÚLTIMA INTERACCIÓN	ACCIONES
Distribuidora Nacional	Caracas - Centro	CIERRE	100%	07 jul. 2026	25 ago. 2026 (Hace 1 d)	Ver 360
Inversiones Caracas C.A.	Caracas - Este	NEGOCIACION	20%	07 jul. 2026	10 jul. 2026 46 d sin contacto	Ver 360
Smart-Site zp c.a.	Capuchinos	CONTACTO_INICIAL	10%	08 jul. 2026	08 jul. 2026 48 d sin contacto	Ver 360

< 2MB

PESO DE LA APP

< 2.5s

TIEMPO DE CARGA

OFFLINE

FUNCIONA SIN CONEXIÓN ESTABLE

100% Bs.

FACTURACIÓN EN BOLÍVARES



UN DESARROLLO DE
www.smartsite.com.ve
Smart-Site ZP, C.A. · RIF J-30875400-5

Smart-Site ZP, C.A. — Automatización, IA y Desarrollo
RIF: J-30875400-5
+58 414-1292631 · +58 416-4151745
ventas@smartsite.com.ve

Solicita tu cotización →